



**C.HAFNER zählt zu den führenden Unternehmen der Edelmetall-Technologie. Wir gewinnen Edelmetalle aus Sekundärmaterial, welche wir zu Halbzeugen, Pulver, Barren und 3D-gedruckten CNC-Fräs- und Drehteilen weiterverarbeiten.**

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen (m/w/d)

## **KEY ACCOUNT MANAGER – SCHMUCK UND UHREN**

Schwerpunkt Europa

### **Ihre Aufgaben:**

- Kundenbetreuung und Kundenakquise
- Ausbau und Pflege der Kundenbeziehungen
- Identifizierung von Kundenerwartungen
- Auftragsbearbeitung und Angebotsausarbeitung
- Erkennen und Einschätzen neuer Potentiale
- Mitarbeit an der Vorbereitung und Durchführung von Messen, Ausstellungen, Veranstaltungen
- Kontinuierliche Beobachtung des Marktes und der Wettbewerbstrends
- Reklamationsmanagement

### **Ihre Qualifikation:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation sowie mehrjährige Vertriebs Erfahrung
- Branchenkenntnisse im Markt Schmuck und Uhren
- Begeisterung und Engagement für eine anspruchsvolle Vertriebstätigkeit mit hoher Kundenorientierung, unternehmerischem Denken und strategischem Handeln
- Technisches Verständnis
- Verhandlungssichere Französisch- und Englischkenntnisse
- Erfahrung im Projektmanagement
- SAP- und Office-Kenntnisse
- Reisebereitschaft ca. 30 % – 50%
- Sicheres Auftreten und Freude am Umgang mit Kunden
- Selbstständige, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise

Weitere Informationen finden Sie unter **[www.c-hafner.de](http://www.c-hafner.de)**.

**Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung an [kerstin.foerster@c-hafner.de](mailto:kerstin.foerster@c-hafner.de).**